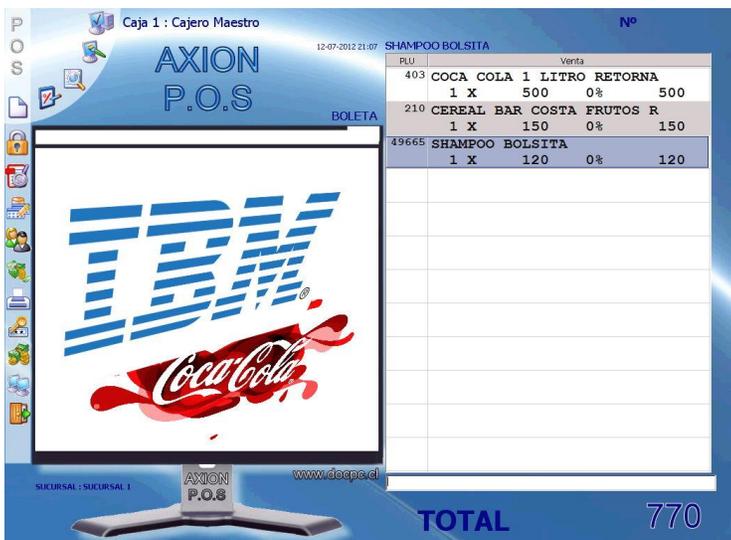


SEDNA Back Office y AXION Punto de Venta son 2 herramientas desarrolladas por GRUPO ADM EIRL. Diseñadas especialmente para el mercado nacional, de acuerdo a nuestras leyes y costumbres. Ideal para Supermercados, Mini Mercados, Tiendas de ropa, Panaderías, Distribuidoras, Mayoristas, Ferreterías y en general para cualquier comercio que necesite de una herramienta rápida y fácil de manejar.

Además, de controlar su negocio, puede controlar sus sucursales, no importa a la distancia que esté.

La centralización de información del back office, administra todos los puntos críticos de

sus sucursales, con SEDNA, contará con un centralizador automático de la información de sus locales.



AXION es un moderno punto de venta que integra la publicidad en la pantalla con un variado manejo de opciones de venta y medios de pagos, la mitad de la pantalla está dividida para mostrar sus ofertas, promociones, productos destacados, alianzas comerciales y en fin lo que usted desee destacar y vender. La otra mitad va mostrando los productos y el total de la compra para que el cliente conozca en detalle lo que se le está cobrando.

Con AXION usted puede trabajar en línea o de forma separada del servidor, con esto nunca quedará sin sistema y tendrá asegurada la operatividad de su frente de cajas.

DESCRIPCION

GRUPO ADM EIRL, tiene el agrado de poner a su disposición su moderna aplicación informática para la administración y análisis de la información comercial y financiera del proceso de ventas, abastecimiento, Inventarios y control de cheques de su empresa.

SEDNA Back Office ha sido desarrollado recopilando información de muchos otros sistemas del mercado y aplicando su propio Know-How obtenido en nuestros 10 años dentro del rubro.

Por lo mismo, **SEDNA Back Office** ha logrado fortalecerse de las mejores características de los software en su tipo, además de contar con una plataforma de desarrollo actualizada y funcional. La herramientas de desarrollo con las que fue creado permiten una interacción plena con el mundo digital de hoy, es así como a través de sencillos procedimientos es posible contar con una aplicación en línea para diferentes sucursales a lo largo del país, manteniendo nuestra información en línea y actualizada las 24 horas del día.

Visual Basic y MySQL, herramienta de programación y motor de base de datos respectivamente, son nuestros aliados en nuestro fin de entregar una plataforma estable y segura para el procesamiento y almacenaje de la información, donde se destaca MySQL, que siendo un motor de bases de datos es capaz de almacenar información de manera transaccional, es decir cada vez que es requerida se produce el proceso de grabación, manteniéndola cerrada el resto del tiempo para evitar rompimientos o colapsos. Si el cliente dispone de la licencia de otro motor de base de datos compatible, es posible hacer la migración sin mayor complicación a nivel de desarrollo.

También posee la capacidad de almacenar información hasta una capacidad de 7 terabytes, muy superior a mil gigas de espacio de almacenamiento de información. Hoy MySQL es uno de los motores favoritos del mundo informático, ya que a sus mencionadas capacidades de almacenamiento se une el hecho de poseer una licencia de uso free, es decir libre de costo, haciéndola infinitamente más competitiva que sus contemporáneas SQL Server, ORACLE y otros motores con licencia final.

Visual Basic pone a nuestra disposición la gráfica y características propias de todo el potencial de Windows, ya que es esta la herramienta con se creó el más popular sistemas operativo del mundo, por lo mismo, podemos poner a su disposición un entorno de trabajo muy similar al que ocupa Windows en su versión XP, el manejo de impresoras, el uso de las diferentes tipos de letra, el manejo y acceso de red, conexión y navegación en Internet son rasgos propios y nativos de Windows, por lo mismo, todo ese potencial está presente en **SEDNA Back Office**, siendo una herramienta más de su computadora e integrada con todas las aplicaciones de Office, permitiendo la exportación de datos a Excel o a archivos planos.

Módulos Disponibles:

Módulo de Facturación: Permite la emisión de Cotizaciones, Notas de venta, Guías de despacho, Facturas, Notas de crédito.

Módulo de Abastecimiento: Permite la emisión de órdenes de compra y el posterior control a partir de dicho documento de las mercaderías recibidas, si la factura de su proveedor no coincide con la O/C **SEDNA** automáticamente la bloqueara a la espera de la nota de crédito.

Módulo de Inventario: En este módulo usted puede crear sus listas de precios y definir el precio de acuerdo a la cantidad de unidades que compre el cliente. **SEDNA** posee tres niveles de precio para este efecto, así como usted podrá mantener un precio de mesón, un precio minoristas y otro para mayoristas en donde la cantidad sea el indicador automático para el sistema para mostrar el precio. Manejo de Stock mínimo por bodega, toma de inventarios ciegos.

Módulo de Informes: Todos los informes relacionados con los artículos están en un módulo especial, en que usted podrá conocer desde la compra, la venta, el margen y las mermas de cada uno de sus productos, además cuenta con informes por clientes, en donde podrá conocer la cantidad de unidades compradas, el margen de utilidad con cada cliente y el total de compras por periodos de tiempo.

Módulo de Cuentas por pagar y cobrar: Este es un completo control de todos los documentos de compra y venta de su empresa, por medio de informes usted podrá conocer cuántas facturas le deben, o cuanto ha abonado de determinada factura, cuando y como se pagó, etc.

BENEFICIOS PARA EL CLIENTE

La estructura modular de **SEDNA Back Office** le permite al usuario poder adquirir las licencias de uso full del sistema o solo el módulo de su interés, reduciendo así los costos de implementación.

SEDNA es Multi Empresa, el manejo de varias empresas está absolutamente presente en nuestra aplicación, No necesita de varios programas para manejar sus empresas, con ADM Gestión esta esa opción a su alcance.

SEDNA es Multi Sucursal, con esta opción podrá controlar sus sucursales como un unidad de venta similar a la casa central, y no como una bodega más, los traspasos entre sucursales se pueden direccionar, incluso indicando la bodega de destino en la sucursal.

SEDNA es Multi Bodega, cada sucursal puede tener las cantidad de bodegas que necesite, los traspasos entre ellas y entre otros bodegas de otra sucursales están acompañados de los correspondientes documentos internos de respaldo, quedando así los movimientos entre bodegas claramente registrados en la base de datos.

SEDNA es Multi Moneda, si necesita revalorizar su inventario a otra moneda o sus compras son realizadas en monedas distintas al peso, ADM Gestión se encarga de las conversiones necesarias para mantener su costo actualizado y definir precios de venta en peso o en la moneda que estime conveniente.

SEDNA es Multiplataforma, pudiendo trabajar correctamente en máquinas con Windows XP hasta las más recientes versiones de Windows VISTA, Windows 7 o Windows Server.

SEDNA es Cliente Servidor, es decir su base de datos posee la tecnología para poder ser requerida desde muchos puntos a la vez, pudiendo ser colocada en un servidor y servir de aplicación para varias sucursales a través de una VPN o de una línea dedica de banda ancha entre los puntos.

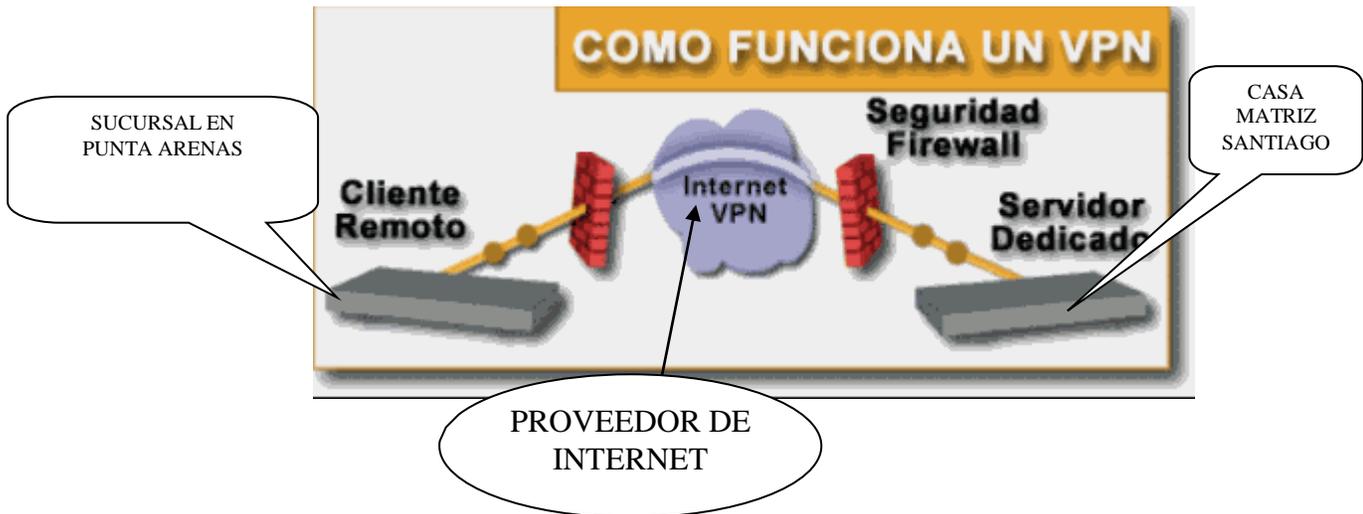
Comunicaciones

SEDNA Back Office posee estructura denominada cliente servidor, en donde se dispone de una base de datos que actúa como servidor y de varios clientes o usuarios del sistema.

MySQL permite alojar la base datos en un servidor único y "abrir" las conexiones que sean necesarias para permitir que los usuarios usen el sistema.

Esta conexión puede realizar en una intranet local o vía remota a través de una VPN.

Una VPN es el método más económico y efectivo para la transmisión de datos en la actualidad, básicamente porque todas las herramientas están incluidas en las versiones de Windows más actuales.



Como se observa en la figura superior, al disponer de una conexión de banda ancha o línea dedicada es posible compartir nuestra base de datos con todos los usuarios de la red, ya sea intranet o Internet, además de disponer de nuestra aplicación para ser accedida desde cualquier punto que tenga conexión a Internet.

MODELO DE COMERCIALIZACION

LICENCIA SERVIDOR

Es la instalación que se hace en un único servidor, contiene la base de datos de global, puede estar instalada en el mismo equipo que actué como caja de venta.

LICENCIA TERMINAL RED LOCAL

Es la instalación de un acceso desde un equipo conectado en la red local a todos los módulos del servidor, esto se recomienda cuando no se quiera trabajar directamente en el servidor.

LICENCIA TERMINAL REMOTO (NOTEBOOK)

Es la instalación del sistema en un computador portátil es que por medio de una conexión de internet podrá conectarse al servidor e interactuar como si estuviera dentro de la red local (LAN)

LICENCIA PUNTO DE VENTA LOCAL

Es la instalación del programa de ventas que emite boletas fiscales y facturas pre impresas, se pueden instalar tantas licencias como cajas posea. El valor de esta licencia es por equipo.

LICENCIA SUCURSAL

Es la instalación de una licencia de servidor en cada sucursal, con una base de datos que se actualizará con la del servidor global, es necesaria para que las sucursales almacenen sus ventas hasta conectarse con la casa central.

LICENCIA PUNTO DE VENTA REMOTO

Es la instalación del programa de ventas que emite boletas fiscales y facturas pre impresas, se pueden instalar tantas licencias como cajas posea, Pero que centraliza contra la base de datos de la LICENCIA DE SUCURSAL. El valor de esta licencia es por equipo.

CAPACITACION

Traspaso del aprendizaje de los procedimientos de operación del sistema. En la práctica incluye una asesoría de puesta en marcha del proyecto.

PUESTA EN MARCHA

INSTALACION FISICA: Instalación de equipos, canalización eléctrica y de red, instalación y configuración de sistemas operativos, configuración de red (puertos, IP, Etc.)

INSTALACION LOGICA: Configuración de red (puertos, IP, etc.), conexión con balanzas, consultores de precios, y en general, hacer que todos los periféricos operan de manera correcta.

Módulos del Sistema

Informes y Estadísticas.

ADM Gestión dispone de un módulo único y exclusivo para la generación y revisión de los informes del sistema relacionados con el inventario.

Con esto entregamos el poder de análisis y gestión en un solo modulo y quitamos del módulo de inventario estas características con la finalidad de no entregar datos estadísticos y de costo a los manejadores de bodega o a personal que no necesite conocer esa información.

Algunos de los Informes de este módulo son:

- Stock por bodega
- Stock critico por bodega
- Ubicación del producto por bodega
- Ranking de productos más vendidos
- Informe de movimientos (Kardex) por Sucursal filtrando de acuerdo a:
 - Todos los productos.
 - Todos los productos de un grupo o de un subgrupo.
 - Un producto.Además, es posible filtrar los movimientos de acuerdo a un rango de fechas.
- Inventario Valorizado.
- Comparación de la venta de artículos (grafico).
- Informe de venta de artículos filtrando por:
 - Cliente
 - Mes.
 - Rango de fechas.
 - Total.
 - Ponderación de Ventas.
- Informe de Rentabilidad
- Venta de productos no registrados
- Informes de compra de artículos filtrando por:
 - Proveedor
 - Mes.
 - Rango de fechas.
 - Total.
 - Ponderación de Ventas.

Ventas

El módulo de ventas cuenta con una interfaz muy clara y rápida para realizar las operaciones de venta y de consulta de inventario, ya que hemos provisto en la ficha de selección de artículos de varias herramientas de consulta muy útiles al momento de la cotización.

La ficha de búsqueda además de mostrar las características del producto es posible ver los siguientes datos:

Stock Empresa	Total del stock de todas las bodegas y todas las sucursales.
Stock Sucursal	Total del stock de la sucursal y todas sus bodegas.
Stock Comprometido	Diferencia del stock sucursal menos las notas de venta.
Stock Pedido	Diferencia del stock sucursal más las órdenes de compra.
Stock en Transito	Diferencia del stock comprometido y el pedido.

Precio Neto

Precio con IVA

Ubicación dentro de la bodega

También es posible hacer una selección del producto por:

Código interno

Descripción

Código de barra

Código de Catalogo (Multi código)

También, entregamos la posibilidad de contar con tres precios predefinidos para un mismo artículo, esta opción está relacionada con la cantidad de artículos de la venta y basta con definir una tabla de recargo sobre el costo para poder usar esta opción.

Los recargos se definen por unidades de venta, como en el siguiente ejemplo:

Para el precio 1

Costo \$100 si vendo desde 1 Unidad hasta 12 Unidades recargo un 100% y el precio final es \$200

Para el precio 2

Costo \$100 si vendo desde 12 Unidades hasta 24 Unidades recargo un 80% y el precio final es \$180

Para el precio 3

Costo \$100 si vendo desde 24 Unidades y más recargo un 60% y el precio final es \$160

En el momento de la venta y de acuerdo a la cantidad selecciona por el vendedor el sistemas buscara el rango y mostrará el precio de venta.

Cotizaciones

ADM Gestión cuenta con una interfaz para realizar cotización que solo serán eso para el sistema, no reservan stock ni aumentan las notas de venta del cliente y puede ser recuperada cuando sea necesario y transformada en nota de venta o algún documentos final (factura, Boleta o Guía de Despacho)

Nota de venta

Formulario similar a la cotización pero que tiene la facultad de reservar o comprometer stock, además de poder ser modificada las veces que sea necesario y poder ser facturada sin necesidad de digitar el detalle.

Boleta, Guía de despacho y Factura

Todos estos documentos pueden confeccionarse directamente sin necesidad de armar una nota de venta o una cotización evitando un paso adicional y entregando más velocidad a la gestión de venta.

Compras

El módulo de compras está diseñado para ser un eficiente asesor y ayudante al momento de hacer pedidos y generar órdenes de compra.

El documento base del módulo de Compras es la orden de compra a partir de su creación es posible lleva un estricto control de los pedidos que se hagan a los proveedores y de la recepción de la mercadería en las distintas bodegas.

Emisión de Órdenes de Compra

La orden de compra es el documento base y en él es posible manejar todas las variables de compras que se hayan convenido con el proveedor. Así mismo es posible manejar el saldo de mercaderías por decepcionar a partir del pedido original, ya que todos los documentos de recepción de mercadería se cargan contra la orden de compra, es así como una orden de compra puede estar asociada a varias guías de despacho o a varias facturas parciales, ADM Gestión, permite cruzar estos documentos y manejar el saldo de la orden de compra hasta que esta se encuentre totalmente decepcionada.

Lo orden de compra posee el estado de "autorizada" es así como cualquiera con la autorización necesaria podría crearlas, pero solo la persona con el privilegio especial podría autorizarlas para ser emitidas, las demás quedan en estado de borrador.

Además es posible indicar al "comprador" para que cada documento tenga un responsable de su creación.

Ingreso de Boletas, Guías y Factura de Compra.

ADM Gestión permite el ingreso de distintos documentos de compra, los que Irán cargando directamente el stock del producto ingresado. Así mismo se irán cargando las cuentas corrientes

de los proveedores ya que es posible definir la fecha de cancelación de la factura, para que llegado el momento podamos usar el módulo de cuentas corrientes para emitir los listados de pago a proveedores de acuerdo a las fechas ingresadas en el módulo de compras. Un opción interesante de este módulo es la opción de cruzar una factura con varias guías de despacho o con varias órdenes de compra, con eso se evitan doble digitaciones, ya que si recibo una factura que viene con varias guías de despacho, solo tengo que ubicar esos documentos en el sistema y asignarles el número de la factura que las agrupa, con eso no se repite el ingreso de stock, solo se cuadran las guías de despacho y se dan por cerradas las órdenes de compra.

Ingreso de Notas de Crédito.

Al Igual que con las facturas, ADM Gestión brinda la posibilidad de ingresar las notas de crédito de los proveedores y así mantener las cuentas corrientes en perfecto orden.

Cuentas Corrientes

ADM Gestión integra en un solo modulo ambos manejos, y a través de una simple selección es posible determinar con que tipo se quiere trabajar.

En análisis de la información de la venta y de la compra esta resumido en tres niveles de informes

Proveedores
Clientes
Vendedor

Análisis de Proveedores y Clientes

Aquí se muestra y analiza toda la información relacionada con las facturas, boletas y guías de despacho del proveedor y de los clientes.

Los informes disponibles son:

- Listado de Órdenes de Compra o nota de venta según condición:
 - Pendientes
 - Autorizadas
 - No Autorizadas
 - Todas
 - Despachadas
 - Todas
 - Devoluciones
- Listado con Guías de devolución o compra según condición:
 - Pendientes, Despachadas, Todas
- Listado con Facturas de compra o de venta según condición:

Crédito, Contado, Pendientes, Todas

- Informe de Pagos o Cobros.
- Listado de boletas
- Recibos
 - Detalle y resumen
- Listado con notas de crédito o debito
 - Detalle y resumen
- Abonos A cuenta
- Resumen de abonos
- Todos los abonos
- Saldos
- Cuentas Corrientes (Kardex de ventas y pagos)
- Listado de Cotizaciones.

Emisión de libros de compra y ventas

ADM Gestión provee de un listado capaz de emitir el libro de compra y venta de manera muy sencilla y rápida.

EL usuario tendrá la posibilidad de seleccionar el periodo que quiere listar, además de poder incluir o excluir las notas de crédito o las facturas.

Solamente haciendo un cambio en la pestaña de selección del tipo podrá ver el resumen de impuestos del periodo para las compras y ventas.

Además siempre estará a la vista en total de compras cuando se esté viendo el detalle de ventas y viceversa.

Análisis de Vendedores

Listado con el total de las ventas menos las notas de crédito o devoluciones, además del total correspondiente a su comisión de acuerdo al porcentaje indicado en la ficha del vendedor.

Libro de Compras y Ventas

ADM Gestión entrega una herramienta de consulta sobre el libro tributario de compras y ventas, indicando lo montos netos, el monto de los impuestos que se hayan utilizado (ILA, IVA, IHA, ICA), el monto total, la fecha de emisión y numero del documento.

Además muestra automáticamente un resumen de los impuestos de la categoría contraria a la que se esté revisando para tener en pantalla ambos totales y hacer las comparaciones necesarias.

Una característica muy importante de este informe (y de casi todos los de este sistema) es que es exportable a Excel, con solo un clic dispondrá de esta información para procesarla y analizarla con su planilla de cálculos.

Ingreso de Facturas

El módulo de cuentas corrientes cuenta con una interface para el ingreso de todas aquellas facturas que no se hagan por el módulo de facturación, o para todas aquellas en donde solo nos interese controlar la cuenta corriente del cliente.

Es así como esta opción no mueve inventarios, y su finalidad es ingresar en la cuenta corriente del cliente los cargos que sean necesarios.

Ingreso de los pagos de facturas

Esta opción está dada para hacer las cancelaciones de las facturas pendientes de los clientes, por su forma de operarse, ADM Gestión entrega una interface de manejo muy segura, ya que es imposible asignar pagos a un proveedor distinto, ya que el sistema solo muestra los documentos pendientes del cliente que se haya seleccionado.

También permite el abono de documentos por montos parciales, algo así como:

Si el cliente paga \$150.000 pero quiere abonar \$50.000 a tres facturas de distintos montos, podrá indicar el abono por ese monto a cada una de las facturas seleccionadas.

PUNTO DE VENTA

Caja 1 : Cajero Maestro

12-07-2012 21:07 SHAMPOO BOLSITA

AXION P.O.S

BOLETA

PLU	Venta				
403	COCA COLA 1 LITRO RETORNA	1 X	500	0%	500
210	CEREAL BAR COSTA FRUTOS R	1 X	150	0%	150
49665	SHAMPOO BOLSITA	1 X	120	0%	120

SUCURSAL : SUCURSAL 1

AXION P.O.S

www.docpc.cl

TOTAL 770

AXION es un moderno punto de venta que integra la publicidad en la pantalla con un variado manejo de opciones de venta y medios de pagos, la mitad de la pantalla está dividida para mostrar sus ofertas, promociones, productos destacados, alianzas comerciales y en fin lo que usted desee destacar y vender. La otra mitad va mostrando los productos y el total de la compra para que el cliente conozca en detalle lo que se le está cobrando.

Con AXION usted puede trabajar en línea o de forma separada del servidor, con esto nunca quedará sin sistema y tendrá asegurada la operatividad de su frente de cajas.

Los mercados en donde se puede aplicar AXION son variados y en todos ellos su desempeño es óptimo ya que mediante un sencillo módulo de "parametrización" el cliente puede configurar el sistema para que trabaje de acuerdo a lo modalidad requerida.

AXION cuenta con la más completa serie de opciones de venta que el mercado nacional necesita, es así como controla mecanismos de robo por parte de cajeros hasta el monto del medio de pago. Desde su creación se concibió como una herramienta rápida y por sobre todo, extremadamente sencilla de operar para que el proceso de venta sea expedito y que jamás se detenga la venta.

MULTI LISTA DE PRECIO: Usted puede asignar una lista de precios distinta por local o cambiar la lista de precios de acuerdo a la fecha o festividad. También puede asignar lista de precios a sus clientes, con eso el cliente simplemente debe indicar su RUT para que el sistema distinga por ejemplo si pertenece a algún tipo de convenio y asignar descuentos o los beneficios que se hayan asignado a la lista.

FIDELIZACION DE CLIENTES: Es posible que usted vaya ingresando los clientes en el sistema para poder asignarles descuentos o lista de precios diferenciadas o de convenios. Además de poder tener un completo control de todas las compras de sus clientes.

Caja 1 : Cajero Maestro

23-05-2013 21:39 AGREGA 3 EMPANADA 300

PLU	Venta		
26	BEBIDA VASO GRANDE 475 ML		
	1 X	590	0%
			590
24	VINAGRE ACEITE LIMON		
	1 X	100	0%
			100
12	MENU HS 3B		
	1 X	2,090	0%
			2,090
3007	AGREGA ENSALADA 300		
	1 X	300	0%
			300
3003	AGREGA 3 EMPANADA 300		
	1 X	300	0%
			300

Clientes

R.U.T. [10.544.881] Razón social

Nueva Busqueda (F5) Ingresar Cliente (F9)

R.U.T.	Nombre	Crédito	Pendiente

SUCURSAL : CENTRAL MUNALCOT

AXION P.O.S

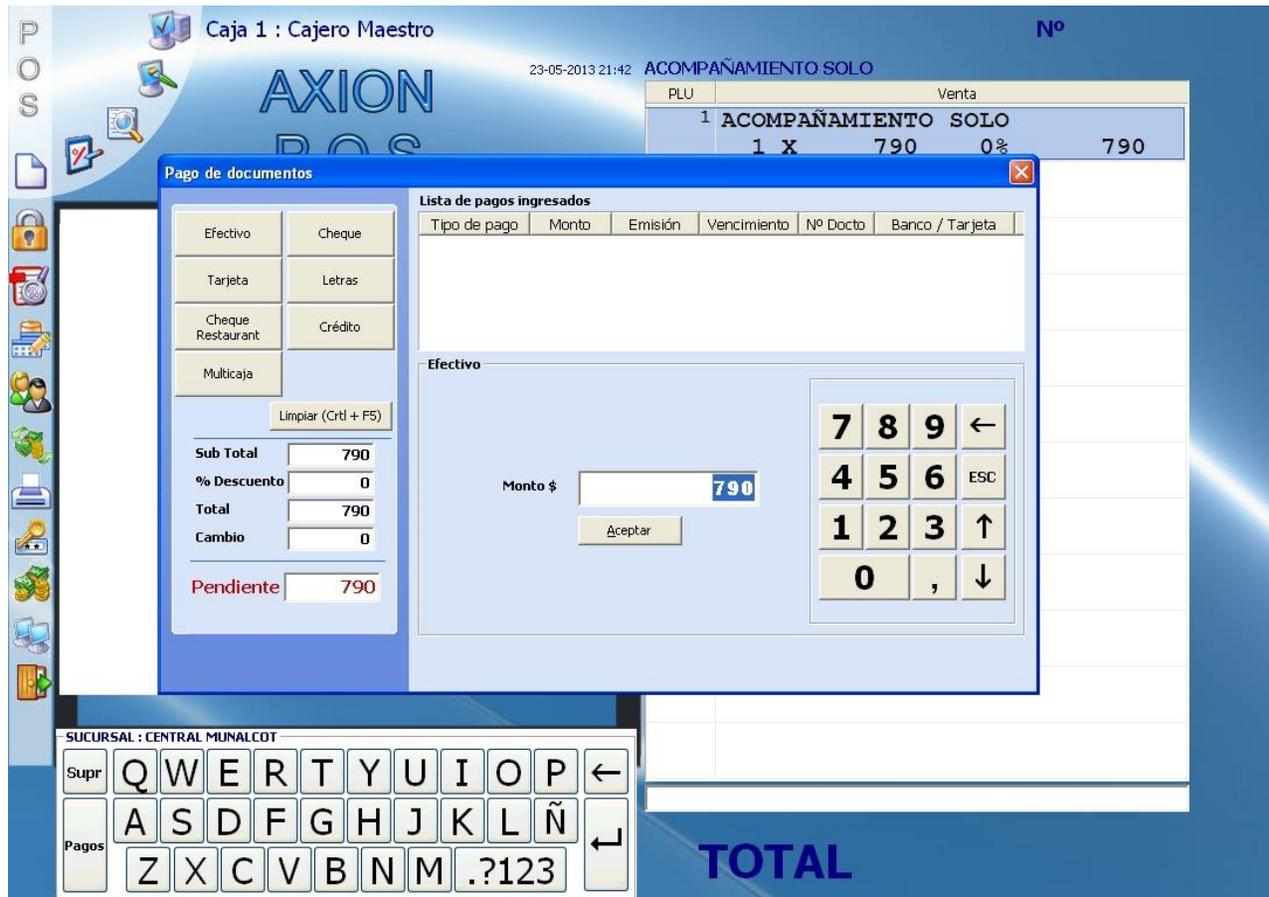
www.docpe.cl

TOTAL

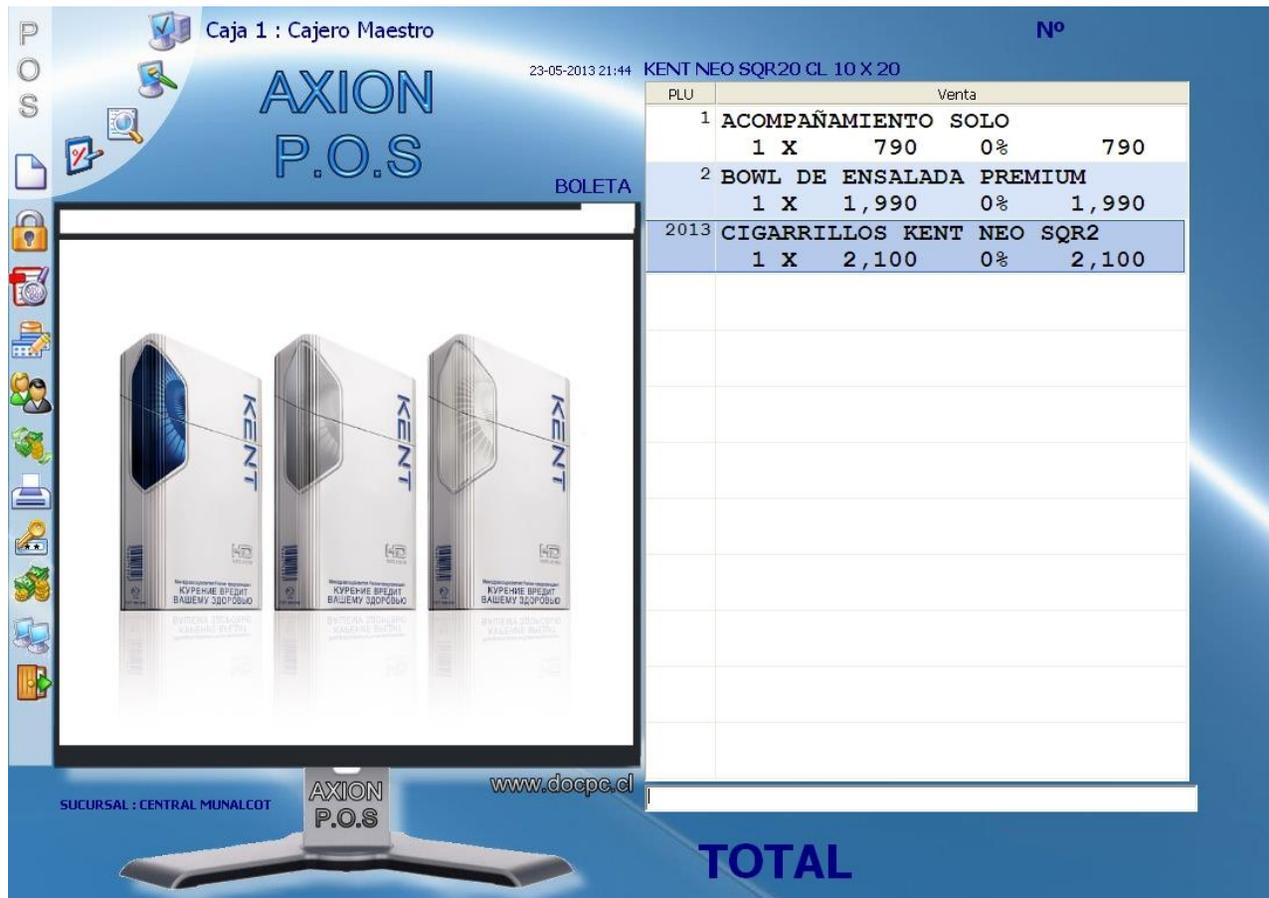
EXENTOS: AXION controla de forma efectiva la venta de productos exentos, sumándolos en la venta, pero dejándolo fuera de la impresión de la boleta de venta.

MAXIMO EN CALA: Usted podrá configurar cuanto es el máximo que permitirá que sus cajeros mantengan en la caja, de esta forma cuando se complete el valor indicado AXION le solicitará al cajero hacer un "retiro" cada vez que termine una venta.

TOUCHSCREEN: Si lo necesita, con una sencilla configuración el sistema se transforma en un punto de venta táctil.



VER LA IMAGEN DEL PRODUCTO: Mediante una sencilla configuración usted podrá asociar una imagen el producto, así, el cajero podrá ver el producto al momento de "pistolear" el código. Opción especialmente indicada para tiendas de ropa o donde sea conveniente ver el producto que se está cobrando.



Caja 1 : Cajero Maestro N°

23-05-2013 21:44 KENT NEO SQR20 CL 10 X 20

AXION P.O.S

BOLETA

PLU	Venta			
1	ACOMPAÑAMIENTO SOLO			
	1 X	790	0%	790
2	BOWL DE ENSALADA PREMIUM			
	1 X	1,990	0%	1,990
2013	CIGARRILLOS KENT NEO SQR2			
	1 X	2,100	0%	2,100

www.docpc.cl

SUCURSAL : CENTRAL MUNALCOT

TOTAL

PRECIO POR CANTIDAD: Usted puede definir un precio distinto de acuerdo a la cantidad que el cliente este comprando, es así como por una unidad un producto puede tener un precio, pero si el cliente decide llevar dos, el precio podría menor a la suma unitaria.

CONTROL DE VENDEDORES: AXION permite que cada venta sea asignada a sus vendedores, con esto podrá llevar un completo control de las ventas y comisiones de cada uno.

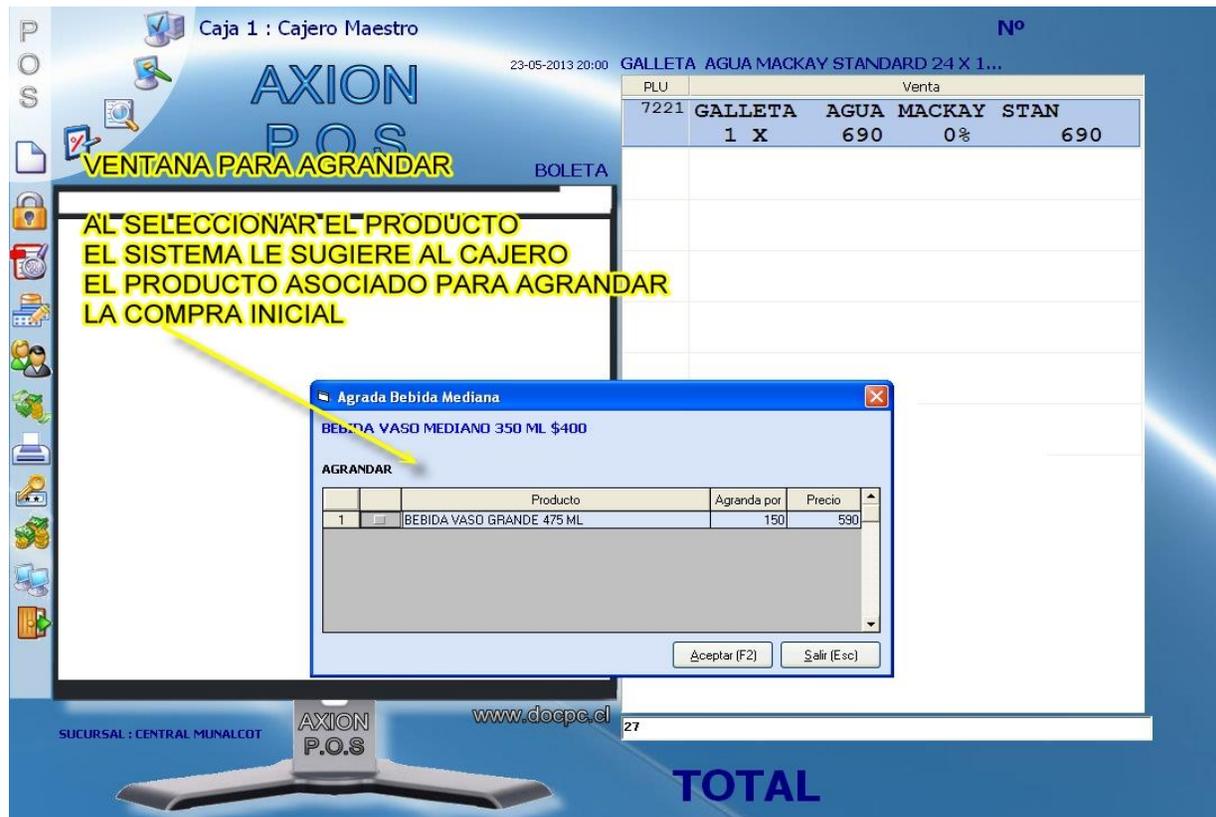
BUSQUEDA POR DESCRIPCION: Si no se puede leer el código del producto puede ingresar parte de la descripción para que AXION haga una completa búsqueda dentro de su base de datos.
Modalidades Disponibles:

Check Out Diseñado especialmente para supermercados y mini-markets y tiendas.

Venta Ticket Especialmente diseñado para distribuidoras, farmacias o en donde se necesite emitir un ticket de preventa, que será pagado en caja.

Fast-Food Cuenta con todas las opciones necesarias para hacer de la caja un potente asistente en la venta, ya que permite asociar productos para que el cajero tenga la opción de ofrecer al cliente agregar o agrandar los productos que este solicitando

AGRANDAR: Ventanas de Venta bajo modalidad Fast-Food en donde se aprecia la ventana que le solicita al cajero que ofrezca agrandar la bebida de un vaso mediano a un vaso grande por \$ 150 adicionales.



VENTANA PARA AGRANDAR

AL SELECCIONAR EL PRODUCTO EL SISTEMA LE SUGIERE AL CAJERO EL PRODUCTO ASOCIADO PARA AGRANDAR LA COMPRA INICIAL

Agranda Bebida Mediana

BEBIDA VASO MEDIANO 350 ML \$400

AGRANDAR

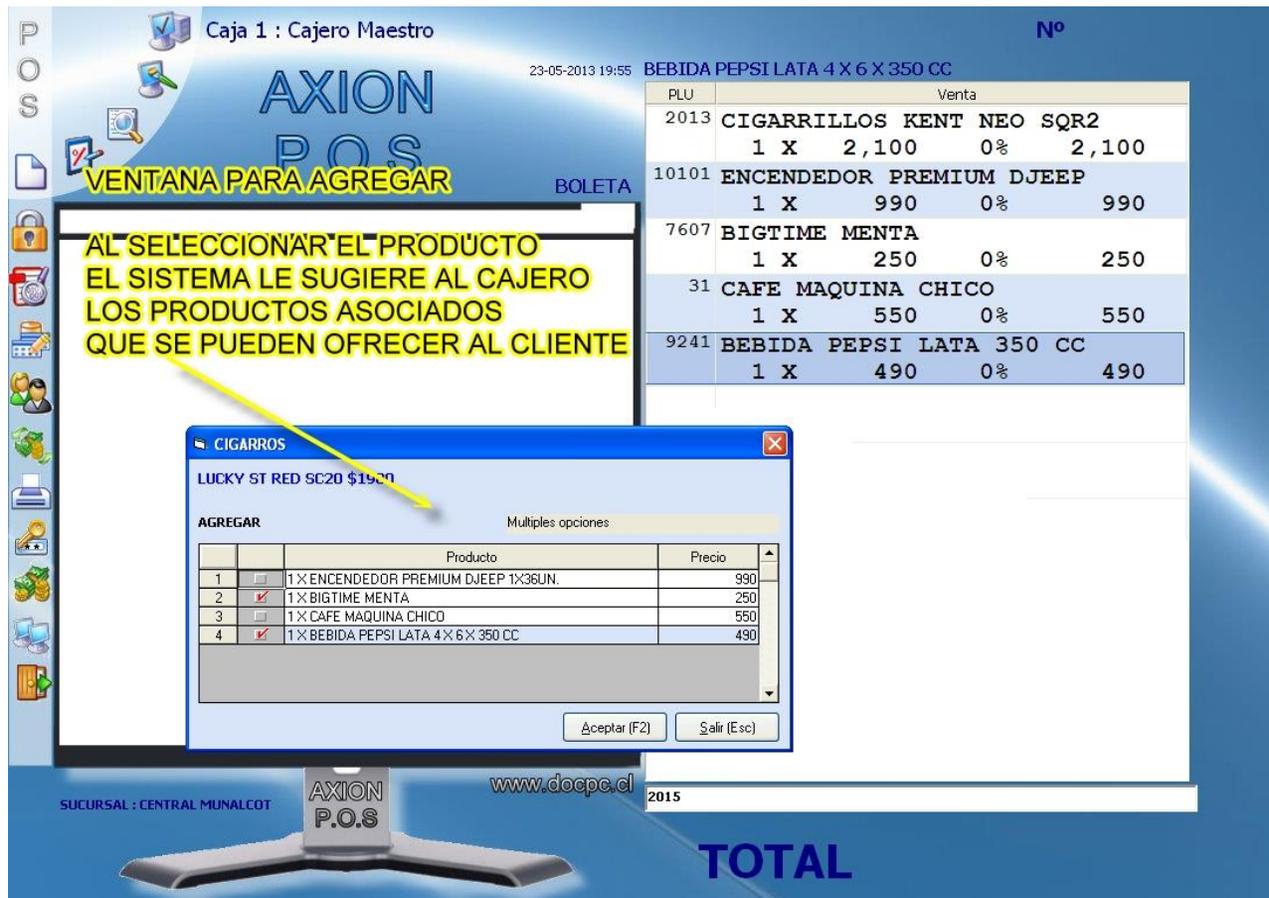
	Producto	Agranda por	Precio
1	BEBIDA VASO GRANDE 475 ML	150	590

Aceptar (F2) Salir (Esc)

SUCURSAL : CENTRAL MUNALCOT AXION P.O.S www.docpe.cl 27

TOTAL

AGREGAR: En esta ventana se puede ver que el sistema le ofrece al cajero agregar una serie de productos asociados al producto original, así cuando el cliente solicite cigarrillos, el sistema le "recordara" al cajero que ofrezca agregar un encendedor, un chicle un café y una bebida en oferta.



Caja 1 : Cajero Maestro

23-05-2013 19:55 BEBIDA PEPSI LATA 4 X 6 X 350 CC

AXION POS

VENTANA PARA AGREGAR

BOLETA

AL SELECCIONAR EL PRODUCTO EL SISTEMA LE SUGIERE AL CAJERO LOS PRODUCTOS ASOCIADOS QUE SE PUEDEN OFRECER AL CLIENTE

PLU	Venta		
2013	CIGARRILLOS KENT NEO SQR2		
	1 X	2,100	0% 2,100
10101	ENCENDEDOR PREMIUM DJEEP		
	1 X	990	0% 990
7607	BIGTIME MENTA		
	1 X	250	0% 250
31	CAFE MAQUINA CHICO		
	1 X	550	0% 550
9241	BEBIDA PEPSI LATA 350 CC		
	1 X	490	0% 490

CIGARROS

LUCKY ST RED SC20 \$1900

AGREGAR Multiples opciones

	Producto	Precio
1	<input type="checkbox"/> 1 X ENCENDEDOR PREMIUM DJEEP 1X36UN.	990
2	<input checked="" type="checkbox"/> 1 X BIGTIME MENTA	250
3	<input type="checkbox"/> 1 X CAFE MAQUINA CHICO	550
4	<input checked="" type="checkbox"/> 1 X BEBIDA PEPSI LATA 4 X 6 X 350 CC	490

Aceptar (F2) Salir (Esc)

SUCURSAL : CENTRAL MUALCOT

AXION P.O.S

www.docpc.cl

2015

TOTAL

ENCUESTAS: Con AXION es posible generar un ticket con una encuesta que se emitirá por cada venta que se realice desde la caja.

CUPON: También es posible generar un cupón para sorteos que se imprima cuando se den condiciones tales como: Monto mínimo, mínimo de productos en promoción en la boleta.

MEDIOS DE PAGO: Actualmente AXION cuenta con todas las modalidades de pago disponibles en el mercado, agregándose el CREDITO sin pago, en esta modalidad, se emite la boleta y además una letra o pagare con copia, para que el cliente lo firme y quede un medio de cobro legal de la deuda.

También están incluidos los siguientes medios de pago:

- EFFECTIVO
- CHEQUES
- TARJETAS
- LETRAS
- CHEQUE RESTAURANT
- CREDITO
- MULTICAJA

Caja 1 : Cajero Maestro Nº

23-05-2013 21:39 AGREGA 3 EMPANADA 300

AXION P.O.S

BOLETA

PLU	Venta			
26	BEBIDA VASO GRANDE 475 ML			
1 X	590	0%		590
24	VINAGRE ACEITE LIMON			
1 X	100	0%		100
12	MENU HS 3B			
				2,090
				300
				300

Pago de documentos

- F2 - Efectivo
- F3 - Cheque
- F4 - Tarjetas
- F5 - Letras
- F6 - Cheques Restaurant
- F7 - Crédito
- F8 - MultiCaja

Limpiar (Ctrl + F5)

Sub Total	3,380
% Descuento	0
Total	3,380
Cambio	0
Pendiente	3,380

Lista de pagos ingresados

Tipo de pago	Monto	Emisión	Vencimiento	Nº Docto	Banco / Tarjeta
Efectivo					
					5,000 (F10)
					10,000 (F11)
					20,000 (F12)

Monto \$ Aceptar

TOTAL

SUCURSAL : CENTRAL MUNALCOT